

KILPAILUTUS & HANKINNAT

Hankittaessa hankkeeseen tuotteita/palveluita on aina muistettava pyytää tarjouksia. Kilpailutuksen tärkein tehtävä on määrittää paikkakunnan tai alueen vallitseva hintataso. Sillä ehkäistään ylihinnan maksaminen esimerkiksi tutulle tavarantoimittajalle. Tätä lomaketta voit käyttää apunasi hankintoja suunnitellessa ja dokumentoidessasi paikallista hintatasoa.

Hakija _____

Hankkeen nimi _____

Päivämäärä _____

Saadut tarjoukset/selvitetyt hinnat dokumentoidaan (esimerkiksi tälle lomakkeelle) ja samaan yhteyteen kirjoitetaan perustelut valitulle toimittajalle. Muistiinpanot säilytetään hankkeen muiden asiakirjojen tapaan.

Yhteisöhankeet	Hanke on alkanut ennen 1.6.2010	Hanke on alkanut 1.6.2010 jälkeen
Yrityshankeet	Hanke on alkanut ennen 28.4.2010	Hanke on alkanut 28.4.2010 jälkeen
Riittää, että hankinnat ovat kohtuullista hintatasoa	alle 500€	alle 2 000€
Selvitys paikallisesta hintatasosta vähintään kolmelta eri toimittajalta, vertailu esim. puhelimitse, www-sivuilta tai sähköpostilla	500 - 3000€	2 000 – 10 000€
Selvitys tavanomaisesta hintatasosta vähintään kolme kirjallista tarjousta pyytämällä	3000 - 15 000€	yli 10 000€

Laki julkisista hankinnoista (348/2007 – Hilma) tulee voimaan hankinnoissa, joiden tuki on yli 50% ja jotka ovat yli 30 000€ suuruisia palvelu- tai tavarahankintoja tai yli 150 000€ rakennusurakoita. Hilmaa voi käyttää myös hankintarajat alittavissa hankinnoissa. Rakentamisessa tulee ottaa huomioon myös se, että osaurakat ovat palvelu- tai tavarahankintoja ja laskenta-aika on 3 vuotta. Hankintalaissa hinta lasketaan arvonlisäverottomasta hinnasta. Hankepäätöksessä alvia ei ole eritelty.

Hankintaa ei saa tehdä hakijalta itseltään. Jos hankitaan lähipiiriltä, on pyydettävä runsas määrä (vähintään viisi) tarjouksia muilta toimittajilta. Lisäksi on huomioitava, ettei hankintojen päätöksiin ole vaikuttamassa sellaisessa yrityksessä työskentelevä henkilö, josta tavara hankitaan. Esimerkiksi: Jos kyläyhdistyksen johtokunnassa on rautakauppias, jolta rakennustarvikkeet tarjouten perusteella hankittaisiin, kauppiaan on jäävättävä itsensä hallituksen kokouksessa asiaa käsiteltäessä.



TARJOLLA OLEVIENT VAIHTOEHTOJEN VERTAILUPERUSTEET

Halvinta tarjousta ei tarvitse välttämättä valita, vaan kokonaistaloudellisesti edullisin. Tämä tarkoittaa sitä, että valinnassa voidaan huomioida myös esimerkiksi palveluntuottajan etäisyys, toimitusvarmuus ja laatu.

- VALITAAN EDULLISIN TARJOLLA OLEVA VAIHTOEHTO
- VALITAAN KOKONAISTALOUELLISESTI EDULLISIN VAIHTOEHTO, JOLLOIN HINNAN LISÄKSI PAINOTETAAN SEURAAVIA EHTOJA:
- | | |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> laatu | <input type="checkbox"/> myynnin jälkeiset palvelut ja tekninen tuki |
| <input type="checkbox"/> asiantuntemus | <input type="checkbox"/> huoltopalvelut |
| <input type="checkbox"/> tekniset ansiot | <input type="checkbox"/> toimituspäivä |
| <input type="checkbox"/> esteettiset ja toiminnalliset ominaisuudet | <input type="checkbox"/> toimitus- ja toteutusaika |
| <input type="checkbox"/> ympäristöystävällisyys | <input type="checkbox"/> elinkaarikustannukset |
| <input type="checkbox"/> käyttökustannukset | <input type="checkbox"/> muu, mikä |
| <input type="checkbox"/> kustannustehokkuus | |

HANKINNAN KOHDE _____

	Liikkeen/toimittajan nimi	Liikkeen/toimittajan nimi	Liikkeen/toimittajan nimi
	Puh.	Puh.	Puh.
Kuinka tarjous pyydetty / hintataso selvitetty (sähköposti, puhelin...)			
Tarjottu hinta €			
Painotetun ehdon täytyminen (+/-)			
Tarjouksen pyytäjä/ hintatason selvittäjä			
Päivämäärä			

Valinta ja valintaperusteet (valintaperusteet, kun perusteena on edellä kuvatun painotuksen mukainen valintaan vaikuttanut vertailutekijä)
